

Banca **CF+**

Plus, for your business.

# Company Profile

Ottieni di più  
per la tua impresa.

The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that every receipt, invoice, and bill should be properly filed and indexed for easy retrieval. This not only helps in tracking expenses but also ensures compliance with tax regulations.

Next, the document outlines the various methods used to collect and analyze data. It mentions the use of surveys, interviews, and focus groups to gather qualitative information. Additionally, it highlights the importance of using statistical tools to analyze quantitative data and identify trends and patterns.

The document also addresses the challenges of data collection and analysis. It notes that gathering accurate data can be difficult, especially when dealing with sensitive information or complex systems. However, by using a combination of methods and maintaining high standards of data integrity, these challenges can be overcome.

In conclusion, the document stresses the need for a systematic and organized approach to data collection and analysis. It encourages the use of technology and professional expertise to ensure the highest quality of data and the most accurate results.

# Banca CF+: oltre 125 anni di storia per una challenger bank solida e sicura.

Banca CF+ è una challenger bank interamente dedicata alle imprese, specializzata in soluzioni di finanziamento ad aziende in situazioni performing o re-performing.

Si focalizza su quattro prodotti di credito per le imprese: factoring, acquisto crediti fiscali, finanza garantita e Digital Lending. Nasce dall'esperienza del Gruppo Credito Fondiario, fondato nel 1898, in seguito alla riorganizzazione societaria divenuta effettiva nel corso del 2021.

Oltre un secolo di storia alle spalle ci ha insegnato che nel mondo della finanza per l'impresa contano 4 valori, che sono le fondamenta su cui poggia Banca CF+:

rapidità, innovazione, professionalità e competenza.

Banca CF+ opera senza filiali, combinando la solidità e la sicurezza di una banca pienamente regolamentata con la rapidità e l'efficienza di una fintech.

Si contraddistingue per un modello operativo integrato che prevede la combinazione di tecnologie digitali evolute con una forte dimensione umana. Garantisce alle imprese un accesso al credito rapido ed efficiente, assicurando tempestività nelle risposte e nell'erogazione del finanziamento senza trascurare la relazione diretta con il cliente.

# La mission

Banca CF+ vuole creare valore concreto per le imprese rispondendo al loro bisogno **di liquidità in modo rapido e flessibile**, offrendo sempre la soluzione di finanziamento più adeguata ed efficace.

Banca CF+ vuole supportare le aziende nello sviluppo del loro pieno potenziale di crescita o nel loro percorso di ripresa e rilancio, con professionalità e competenza, a vantaggio del tessuto economico del Paese.

Vuole **innovare il rapporto banca – impresa** per renderlo più efficiente, trasparente, rapido.

# | La vision

Per Banca CF+ la sfida più grande è quella di essere *game-changer*.

Banca CF+ vuole innovare il modo di fare credito alle imprese e divenire in breve tempo un riferimento per gli imprenditori italiani.

Punta ad essere eccellenza e a diventare una di quelle storie di successo in cui un singolo player rivoluziona un intero settore.

# L'offerta di Banca CF+

## Factoring

Grazie ai servizi di Factoring di Banca CF+, le imprese possono contare su forme di finanziamento alternative o complementari al credito bancario in risposta alle loro esigenze di liquidità.

Il Factoring consiste nell'acquisto pro solvendo o pro soluto da parte di Banca CF+ dei crediti commerciali vantati da un'impresa nei confronti dei propri clienti. Attraverso la cessione dei crediti l'impresa ottiene immediata liquidità e, nel caso di una cessione in modalità pro soluto, elimina il rischio di mancato pagamento del debitore che rimane in capo alla Banca.

La **piattaforma tecnologica di Banca CF+** è tra le più innovative del settore e consente efficienza nel caricamento delle fatture, efficacia nelle attività di gestione, tempi rapidissimi di ottenimento della liquidità a fronte della fattura caricata.

## Crediti fiscali

Banca CF+ opera con qualsiasi tipo di realtà imprenditoriale intenzionata a cedere i **crediti fiscali che possono essere richiesti a rimborso** tra i quali: IVA, IRES, IRAP, Crediti d'Imposta da conversione DTA, IRES per c.d. Tremonti Ambientale. Banca CF+ collabora attivamente con società di mediazione creditizia, società di revisione, broker assicurativi, commercialisti e consulenti d'impresa con cui individuare e strutturare operazioni di acquisizione pro soluto, attraverso il proprio veicolo Crediti Fiscali s.r.l., di posizioni creditorie vantate da piccole e medie imprese e liquidazioni volontarie.





## Finanza Garantita

Banca CF+ supporta l'imprenditoria italiana proponendo **Finanziamenti a medio-lungo termine assistiti dal Fondo di Garanzia MCC e SACE**.

I finanziamenti si rivolgono a PMI, Mid Cap e Large Corporate con un fatturato annuale superiore a 2 milioni di euro. L'obiettivo è supportare nel continuo l'attività d'impresa, i progetti di crescita, il miglioramento dell'efficienza produttiva o anche solo un'esigenza di maggior liquidità.

## Digital Lending

Il Digital Lending è la soluzione di finanziamento digitale rivolta alle PMI per richieste a partire da 20.000€.

L'approccio 100% digitale e l'utilizzo estensivo di algoritmi e processi proprietari migliora significativamente i tempi di tutte le fasi di erogazione e fornisce rapidamente la finanziabilità semplificando l'intero processo di concessione del finanziamento rispetto ai sistemi tradizionali.

# Il top management



## Panfilo Tarantelli

Chairman

Oltre 35 anni di esperienza nel settore  
dei servizi finanziari in Europa.

# Il top management

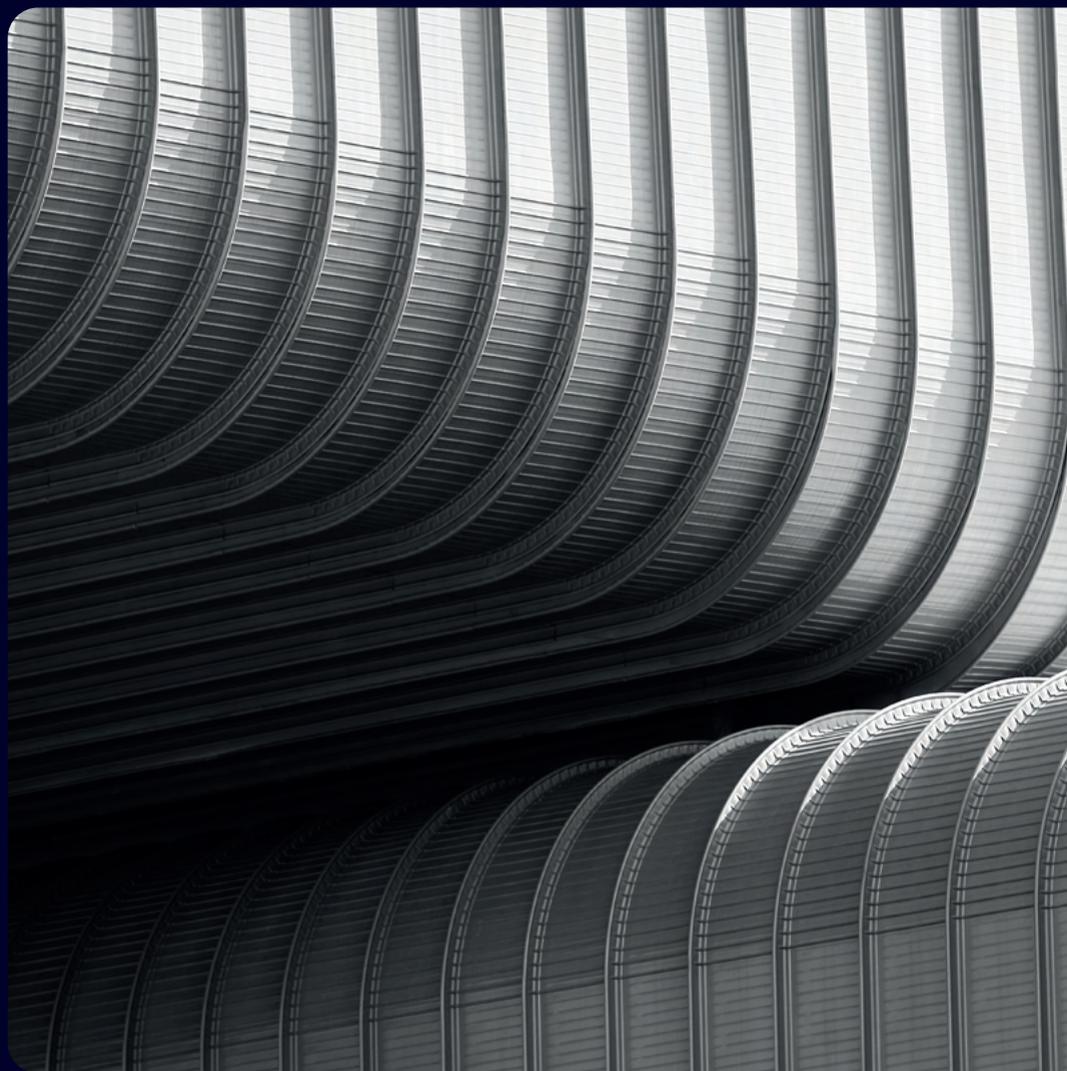


## Iacopo De Francisco

Chief Executive Officer

Oltre 20 anni di esperienza nel corporate e retail banking e consulenza strategica.

# La solidità del Gruppo



Il Gruppo presenta una **solida posizione patrimoniale** e un **robusto profilo di liquidità** in linea con le caratteristiche che da sempre hanno contraddistinto la propria storia societaria.



Il CET1 (Common Equity Tier1), è ben al di sopra dei requisiti previsti. L'indice NSFRR (Net Stable Funding Ratio) e LCR (Liquidity Coverage Ratio) indicatori che misurano la capacità di una banca di soddisfare le esigenze di finanziamento nonché la disponibilità di riserve di liquidità adeguate su un orizzonte temporale rispettivamente di un anno e di trenta giorni, sia in condizioni normali che in condizioni di forte stress, risultano entrambi ben al di sopra del minimo regolamentare.

Questi sono elementi fondanti per la realizzazione della strategia del Gruppo come challenger / fintech bank dedicata alla media impresa italiana che opera attraverso modelli operativi e distributivi avanzati.

# Cultura e valori



## Le nostre persone sono l'Azienda

Il benessere dei lavoratori è un principio etico per Banca CF+. La banca disegna ogni giorno un ambiente di lavoro privo di pregiudizi, rispettoso dei diritti e della libertà delle persone, capace di garantire parità di trattamento, di contrastare qualsiasi forma di discriminazione e di favorire la diversità, nell'ottica di una crescita sostenibile e inclusiva.

## Crescere insieme alle persone

Il motore di Banca CF+ sono le persone, ognuna con la sua unicità, il suo talento e le sue attitudini.

Il nostro obiettivo è creare una Smile Working Company: un ambiente di lavoro in cui l'ascolto delle persone, il loro benessere e il miglioramento delle loro competenze rappresentano una priorità.

Banca CF+ ha immaginato un modello integrato di sviluppo teso a valorizzare il merito e la crescita del capitale umano durante tutto il ciclo di vita professionale, con l'obiettivo di costruire un'azienda virtuosa nella quale ciascuno possa accedere ad un percorso di arricchimento professionale.



# People Strategy Plus

Il percorso pensato da Banca CF+ per valorizzare le persone prende il nome di “**People Strategy Plus**”.

Questo processo è stato concepito e strutturato in modo da innestare le fasi del processo di sviluppo su assi portanti, trasversali a tutta la popolazione aziendale.

L’obiettivo è sostenere la crescita del business attraverso la valorizzazione del capitale umano, cogliendone le potenzialità, sviluppandone il talento, sostenendone la motivazione e consolidandone l’esperienza attraverso opportunità di crescita.

## I quattro step della People Strategy Plus

# 1

Conoscere le persone in termini di esperienze, competenze, attitudini, potenzialità e motivazioni.

# 2

Valorizzare le persone e promuovere lo sviluppo professionale per creare una pipeline di talenti a vari livelli di seniority.

# 3

Migliorare l'engagement e la motivazione, attraverso processi partecipativi e sistemi di rewarding mirati.

# 4

Sostenere l'evoluzione della cultura aziendale e delle attitudini manageriali in parallelo alla trasformazione organizzativa e di mercato.

# Oltre 125 anni di storia

## 1898

Il gruppo nasce a Cagliari il 28 aprile 1898, come Credito Fondiario Sardo, specializzato nell'erogazione di mutui ipotecari in Sardegna e a Roma.

## Secondo dopoguerra

Nel suo percorso di crescita, la banca amplia le proprie attività con opere pubbliche e finanziamenti industriali di natura fondiaria, estendendo l'operatività a quasi tutto il territorio italiano.

## Anni 2000

La banca cambia mission specializzandosi nel settore del servicing delle cartolarizzazioni.

## 2013

La banca è acquistata da Tages Holding e da un gruppo di imprenditori italiani, con l'obiettivo di trasformarla in operatore di riferimento nel nascente mercato secondario del credito in Italia.

## 2021

Il 1° agosto 2021 – in seguito ad un progetto di riorganizzazione societaria - diviene operativa la scissione delle attività di purchasing e servicing dall'attività bancaria che vede l'inizio di una nuova vita per Credito Fondiario.

La banca evolve la propria mission: si riavvicina alle sue origini di banca per l'impresa e si posiziona come challenger bank evoluta specializzata in soluzioni di financing rivolte alla media impresa italiana.

Questo riposizionamento strategico rappresenta la naturale evoluzione di una banca da sempre caratterizzata da una grande capacità di rinnovarsi per soddisfare le esigenze del mercato.

## Anni '60

La banca entra nella galassia IRI con passaggio del controllo a Banco di Roma, Comit e Credit (1960) e, nel 1965, prende il nome di Credito Fondiario, iniziando a finanziarsi con cartelle fondiarie.

## Anni '90

La banca allarga l'operatività ai finanziamenti industriali di medio-lungo termine, consolidando la propria attitudine verso il credito alle imprese.

## 2016-2019

Il Fondo Elliot diventa azionista di maggioranza della banca e supporta la sua crescita, iniettando capitale e favorendo il rafforzamento manageriale della struttura con l'obiettivo di farla diventare la realtà leader del mercato.

## 2020

La banca diventa un operatore di riferimento nell'ambito del Credit Management. Guadagna un posizionamento competitivo molto forte e lavora come partner al fianco di banche e investitori istituzionali, mantenendo alti livelli di patrimonializzazione e di solidità finanziaria.

## 2022

La banca porta a termine una serie di operazioni strategiche fondamentali per consolidare il suo nuovo posizionamento quale challenger bank specializzata nel credito alle imprese.

Completa la fusione per incorporazione di Fifty S.r.l., società specializzata nel factoring operativa sul mercato dal 2016 e l'acquisizione di Fivesixty S.r.l., società di advisory attiva nel segmento della Finanza Garantita. Entrambe le operazioni consentono a Banca CF+ una significativa accelerazione del percorso di sviluppo delle due nuove Business Line.

Il 3 febbraio 2022, viene lanciata sul mercato Banca CF+. Dall'esperienza di Credito Fondiario, nasce Banca CF+.

## 2023

Banca CF+ acquisisce il ramo d'azienda di Credimi, una fintech specializzata nel prestito per gli small ticket e si prepara a lanciare sul mercato il Digital Lending.

## 2025

Banca CF+ rafforza la sua posizione nel settore dei crediti fiscali con l'acquisizione del ramo di azienda del gruppo BE Holding.

# | Contatti

## Contatti commerciali

### Area CCO

Luca Reverberi  
CCO  
[luca.reverberi@bancacfpplus.it](mailto:luca.reverberi@bancacfpplus.it)

Enrico Govi  
Head of Commercial Network Management  
[enrico.govi@bancacfpplus.it](mailto:enrico.govi@bancacfpplus.it)

Marco Conti  
Head of Grm Factoring & Cross selling  
[marco.conti@bancacfpplus.it](mailto:marco.conti@bancacfpplus.it)

Francesco Vignola  
Head of Business Planning, CRM & Marketing  
[francesco.vignola@bancacfpplus.it](mailto:francesco.vignola@bancacfpplus.it)

### Factoring

Michele Ronchi  
Head of Factoring Management  
[michele.ronchi@bancacfpplus.it](mailto:michele.ronchi@bancacfpplus.it)

### Tax Credits

Marco Quaglierini  
Head of Tax Credits  
[marco.quaglierini@bancacfpplus.it](mailto:marco.quaglierini@bancacfpplus.it)

Marco Maurino  
Head of Tax Credits Sales  
[marco.maurino@bancacfpplus.it](mailto:marco.maurino@bancacfpplus.it)

## Contatti istituzionali

[info@bancacfpplus.it](mailto:info@bancacfpplus.it)

## Media Relations

[communication@bancacfpplus.it](mailto:communication@bancacfpplus.it)

## Sedi

**Sede Legale Roma**

Via Piemonte, 38 | 00187 Roma

+39 06.5796.1

**Sede secondaria Milano**

C.so Europa, 15 | 20122 Milano

Via Piemonte, 38  
00187 Roma

C.so Europa, 15  
20122 Milano

[info@bancacfplus.it](mailto:info@bancacfplus.it)  
[www.bancacfplus.it](http://www.bancacfplus.it)

C.F. 00395320583  
P. IVA 16340351002